

การทำธุรกิจขนาดเล็กแบบพอเพียงของมนุษย์เงินเดือน

Conducting a Sufficient Small Business of a Salaryman

บุญชู สงวนความดี¹, วสุรัตน์ ดั่งสุวรรณ¹

Boonchoo Sanguankwamdee¹, Vasurat Doungsuwan¹

บทคัดย่อ

ความไม่แน่นอนของเศรษฐกิจทั้งในประเทศและต่างประเทศในโลกเศรษฐกิจปัจจุบัน ส่งผลถึงความไม่มั่นคงในงานประจำของมนุษย์เงินเดือน สิ่งที่ต้องการที่แท้จริงของมนุษย์เงินเดือนคือ การมีรายได้ มีความมั่นคง และมีการเติบโตในการหารายได้ กลยุทธ์ที่มนุษย์เงินเดือนสามารถทำได้เพื่อไปให้บรรลุในสิ่งมุ่งหวังคือ การมีรายได้จากงานประจำ ซึ่งจะมีความมั่นคงในช่วงเวลาหนึ่งเท่านั้น ในขณะที่เดียวกันก็สร้างทางที่จะก่อให้เกิดรายได้เสริมอีกทาง ซึ่งทางที่สองนี้จะต้องประกอบไปด้วยปัจจัยภายในที่สามารถควบคุมได้มากจนสามารถสร้างความมั่นคงได้ และในขณะที่เดียวกันก็สามารถเปลี่ยนแปลงให้สอดคล้องกับความเปลี่ยนแปลงของปัจจัยภายนอกได้ ทางออกที่สองที่ว่าเป็นการประกอบธุรกิจส่วนตัวแบบธุรกิจขนาดเล็ก ซึ่งต้องมีการจัดการและยึดแนวคิดในการดำเนินการที่สอดคล้องเหมาะสม เพื่อเตรียมรับมือและปรับตัวให้เข้ากับกระแสการเปลี่ยนแปลงของเศรษฐกิจทั้งในประเทศและภายนอกเพื่อความอยู่รอดและก้าวหน้าในขณะเดียวกัน

วัตถุประสงค์ในการเขียนบทความนี้เพื่อเสนอแนวทางการทำธุรกิจของผู้ที่เป็นมนุษย์เงินเดือนด้วยหลักปรัชญาเศรษฐกิจพอเพียง และเป็นการนำเสนอการประยุกต์ใช้หลักการของหลักปรัชญาเศรษฐกิจพอเพียงมาเป็นแนวทางใช้กับการประกอบธุรกิจขนาดเล็กสมัยใหม่ที่มีทั้งโอกาสและความเสี่ยงจากสภาพแวดล้อมที่เปลี่ยนแปลงไปอย่างรวดเร็ว

คำสำคัญ: ธุรกิจขนาดเล็ก, พอเพียง, มนุษย์เงินเดือน

Abstract

Economic instability both domestic and external in the world economy today has heightened the insecurity in the work status of the salaryman. The real need of a salaryman is to have an income, stability and growth. A salaryman's strategy, which can be used to achieve their goal, is to have revenue from a routine job, which will bring stability only for a certain period. At the same time, a second job that would create additional income must be created. This second way of earn-

¹ อาจารย์ประจำ, คณะวิทยาการจัดการ, มหาวิทยาลัยราชภัฏธนบุรี

¹ Lecturer, Faculty of Management Science, Thonburi Rajabhat University

* Corresponding author: e-mail: boonchoo.mail@gmail.com Tel. 094-2652256

ing income will include internal and external factors that are flexible and can be controlled to produce stability. The second job is to develop a small private business. This needs to be managed and employ management concepts that prepare for and adapt to the changes of both the domestic and external economy in order to survive and prosper at the same time.

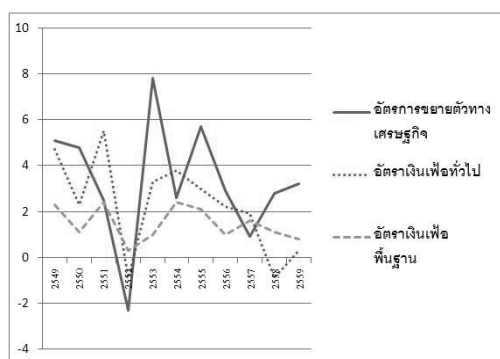
The purpose of this article is to offer guidelines for starting a small business to people who are salaryman with a philosophy of sufficiency economy. The article presents the application of using the philosophy of sufficiency economy as a guideline applying to modern small businesses.

Keywords : Small Business, Sufficient, Salaryman

บทนำ

มนุษย์เงินเดือนคือ คนทำงานที่ได้รับค่าจ้างเป็นเงินเดือน ไม่ใช่ผู้ประกอบการหรือเป็นเจ้าของกิจการต้องทำงานตามเงื่อนไขขององค์กรเพื่อแลกกับเงินเดือน วิธีชีวิตมนุษย์เงินเดือนจะผูกติดกับค่าจ้าง เงินเดือน และสวัสดิการ บ่อยครั้งที่การบริโภคไม่ใช่เพื่อประโยชน์ใช้สอยในตัวสินค้าและบริการ แต่เป็นเพื่อหน้าตาทางสังคม (สาคร สมเสวีรัฐ, 2553)

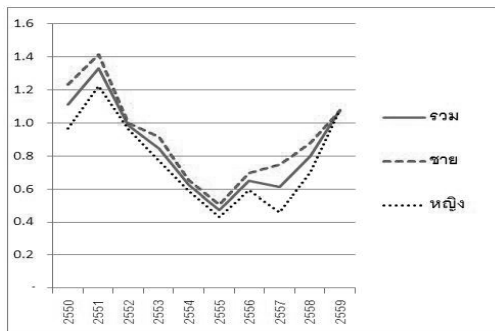
ข้อมูลจากสำนักงานสถิติแห่งชาติ (2559) ผลกระทบจากจากสภาพแวดล้อมทางเศรษฐกิจที่เปลี่ยนแปลงไป ได้แก่



รูปที่ 1.1 แสดงอัตรารายการขยายตัวทางเศรษฐกิจ อัตราเงินเฟ้อทั่วไปและอัตราเงินเฟ้อพื้นฐานในประเทศไทย ตั้งแต่ปี พ.ศ. 2549-2559

1. อัตราเงินเฟ้อ และค่าครองชีพ

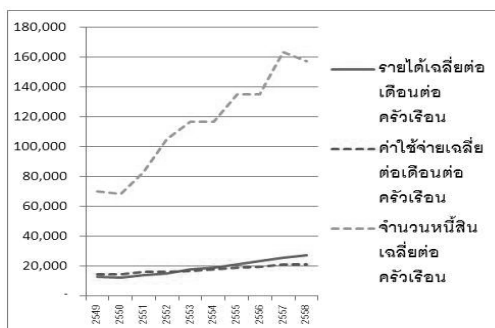
จากรูป 1.1 ตั้งแต่ปี พ.ศ.2549 ประเทศไทยมีอัตรารายการขยายตัวทางเศรษฐกิจที่ผันผวนมาตลอด เป็นผลมาจากวิกฤตเศรษฐกิจโลก และการเมืองภายในประเทศ แต่นับตั้งแต่ปี พ.ศ.2557 เศรษฐกิจไทยมีแนวโน้มการขยายตัวที่นิ่งและดีขึ้นตามลำดับ อัตราเงินเฟ้อทั่วไปและอัตราเงินเฟ้อพื้นฐานก่อนปี พ.ศ.2557 ก็มีความสอดคล้องกับอัตรารายการขยายตัวทางเศรษฐกิจที่แกว่งตัวผันผวนตามกัน ตั้งแต่ปี พ.ศ.2554 อัตราเงินเฟ้อทั้งคู่มิแนวโน้มที่ลดลงมาตลอด พิจารณาตั้งแต่ปี พ.ศ.2557 ที่อัตรารายการเจริญเติบโตทางเศรษฐกิจขยายตัวขึ้นแต่ในขณะเดียวกันอัตราเงินเฟ้อทั่วไปกลับมีแนวโน้มที่ลดลงสวนทางกัน เนื่องจากภาคเศรษฐกิจที่เติบโตขึ้นเป็นการขยายตัวจากการส่งออกมากกว่าเกิดจากการขยายตัวของเศรษฐกิจในประเทศ และอัตราเงินเฟ้อทั่วไป ที่รวมสินค้าในหมวดอาหารและพลังงาน มีแนวโน้มลดลงต่อเนื่องเนื่องจากสินค้ากลุ่มพลังงานมีราคาที่ลดลงต่อเนื่อง แต่อัตราเงินเฟ้อพื้นฐานมีการเพิ่มขึ้นตั้งแต่ปี พ.ศ.2558 ก็บอกถึงภาวะเศรษฐกิจในประเทศที่ข้าวของมีราคาแพงขึ้น



รูปที่ 1.2 แสดง อัตราการว่างงานในประเทศไทย ตั้งแต่ปี พ.ศ. 2550-2559

2. อัตราการว่างงาน

จากรูป 1.2 สถิติที่ปรากฏแสดงให้เห็นว่า ตั้งแต่ปี พ.ศ.2551 ถึงก่อนปีพ.ศ.2555 ประเทศไทยมีอัตราการว่างงานที่ลดลงอย่างต่อเนื่องจนกระทั่งตั้งแต่ปีพ.ศ.2555 เป็นต้นมาอัตราการว่างงานกลับมีแนวโน้มที่เพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่องจนถึงปัจจุบัน ซึ่งหากเทียบกับอัตราการขยายตัวทางเศรษฐกิจที่เพิ่มขึ้นตั้งแต่ปีพ.ศ.2557 เป็นต้นมาที่มีการขยายตัวเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง จะพบว่า การขยายตัวทางเศรษฐกิจไม่ได้ทำให้คนมีงานทำมีจำนวนเพิ่มขึ้น เนื่องจากความเจริญก้าวหน้าทางเทคโนโลยีที่สามารถเพิ่มปริมาณการผลิตโดยลดจำนวนแรงงานลง หรือการเข้ามาของแรงงานต่างด้าว โดยเฉพาะการมาถึงของ AEC ในปีพ.ศ.2558 ทำให้ความมั่นคงในการมีงานทำของประชากรไทยมีแนวโน้มที่ลดลง



รูปที่ 1.3 แสดงรายได้เฉลี่ยค่าใช้จ่ายเฉลี่ย และจำนวนหนี้สินเฉลี่ยต่อเดือนต่อครัวเรือน ตั้งแต่ปี พ.ศ. 2549-2559

3. รายได้ ค่าใช้จ่าย และหนี้สิน

จากรูป 1.3 ตั้งแต่ปี พ.ศ. 2549 – 2559 รายได้เฉลี่ยต่อเดือนต่อครัวเรือน มีแนวโน้มเพิ่มขึ้นมาโดยตลอด เช่นเดียวกับค่าใช้จ่ายเฉลี่ยต่อเดือนต่อครัวเรือนที่มีทิศทางไปในทางเดียวกัน และนับตั้งแต่ปีพ.ศ.2554 เป็นต้นมารายได้เฉลี่ยมีแนวโน้มเพิ่มขึ้นมากกว่าค่าใช้จ่ายเฉลี่ยอย่างต่อเนื่องและมีช่องว่างที่ห่างเพิ่มขึ้นซึ่งเป็นสัญญาณที่ดีว่า คนไทยน่าจะมีเงินออมได้มากขึ้นซึ่งจะสร้างความมั่นคงในชีวิตได้ดีขึ้น แต่หากดูที่จำนวนหนี้สินเฉลี่ยต่อเดือนต่อครัวเรือน ก็มีแนวโน้มที่เพิ่มขึ้นมาตลอดเช่นกัน โดยมีปริมาณที่มากกว่ารายได้เฉลี่ยมาก

เนื้อเรื่อง

เหตุการณ์ต่างๆ ส่งผลให้เกิดความไม่มั่นคงในงานประจำของมนุษย์เงินเดือน ความเปลี่ยนแปลงที่คาดการณ์ได้ว่าจะต้องเกิดขึ้นได้แก่ จากงานแถลงข่าวและเสวนา “เดินทางสู่ Thailand Economy 4.0” ดร.เกียรติอนันต์ ล้วนแก้ว คณบดีคณะเศรษฐศาสตร์ ม.ธุรกิจบัณฑิตย์ กล่าวถึงยุค Thailand Economy 4.0 ว่าเป็นยุคที่เน้นการใช้ไอทีเข้ามาแทนที่แรงงานมนุษย์ ถือเป็นยุคแห่งการสร้างและทำลายความรู้อย่างรวดเร็ว แต่ก็ถือเป็นยุคแห่งการเรียนรู้และบูรณาการความรู้โลกไซเบอร์กับโลกจริงให้เป็นหนึ่งเดียว เมื่อเปรียบเทียบกับประเทศอื่น ๆ ในเอเชีย พบว่า ความสามารถในการแข่งขันและทุนมนุษย์ในประเทศไทยยังไม่สามารถแข่งขันได้ดีเท่ากับประเทศมาเลเซีย จีน และ สิงคโปร์ และยังได้คะแนนคุณภาพการศึกษาต่ำกว่าประเทศที่มีระดับทุนมนุษย์ใกล้เคียงกัน (สำรวจมณฑล สิทธิสมาน, 2559)

ในการประชุม ACD ที่ผ่านมา พล.อ.ประยุทธ์ กล่าวว่า นโยบาย 4.0 เป็นโอกาสแต่ในขณะเดียวกันก็ต้องมีการตามให้ทันการเปลี่ยนแปลงของเทคโนโลยีและรูปแบบการจัดการรวมถึงแนวคิดในการทำธุรกิจ เพื่อตอบโจทย์โลกาภิวัตน์ของเอเชีย

และโลกที่ก้าวไปอย่างรวดเร็ว นโยบาย Thailand 4.0 เน้นการขับเคลื่อนเศรษฐกิจด้วยเทคโนโลยีและนวัตกรรม จะช่วยส่งเสริมให้ไทยสามารถพัฒนาความร่วมมือในเชิงสร้างสรรค์กับประเทศสมาชิกใน 6 เสาหลักของ ACD ได้ (เทศบาลตำบล, 2559)

AEC ทำให้ตลาดโตขึ้น แต่ก็ทำให้การแข่งขันจากภายนอกของประเทศของเราเพิ่มมากขึ้นขณะเดียวกันพรมแดนทางการค้าและการลงทุนของประเทศอื่นอีก 9 ประเทศในอาเซียนก็จะขยายเข้ามาในประเทศไทย ภูมิทัศน์ทางการแข่งขันและการตลาดของประเทศไทยจะเปลี่ยนแปลงไปอย่างไม่เคยมีมาก่อน (สำนักงานส่งเสริมวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อม (สสว.), 2559)

โลกดิจิทัล “น่ากลัว” กว่าที่คิดเปรียบเหมือน “คลื่นยักษ์” ที่ทำลายล้างทุกอย่างที่ขวางหน้าหลังจากที่คลื่นลูกนี้ทำลายล้าง ธุรกิจฟิล์มถ่ายรูปแล้ว ต่อมาก็ทำลายล้างธุรกิจเทปซีดี ตอนนี้กำลังทำลายล้างธุรกิจทีวี และสิ่งพิมพ์ต่อไปคลื่นลูกนี้กำลังมุ่งสู่ธุรกิจการเงิน สาขาของธนาคารหลายแห่งจะปิดตัว หรือควมรวมกิจการห้างสรรพสินค้าจะกลายเป็นเหมือนโชว์รูม คือ คนไปเดินดูสินค้าแต่ไม่ซื้อ กลับมาซื้อผ่านออนไลน์และมีธุรกิจอีกมากมายที่ “รอคิว” ที่จะถูกทำลายล้างอยู่ภายในอีกไม่กี่ปี การเตรียมพร้อมที่จะรับคลื่นลูกนี้ต้องพัฒนาและปรับตัวอยู่เสมอ (สารรอบรู้ ทัวทุกมุมโลก, 2559)

ทิศทางในอนาคตของเศรษฐกิจโลกและการปรับตัวเพื่อความอยู่รอดของระบบเศรษฐกิจไทยรวมถึงทิศทางของธุรกิจขนาดเล็กและ การเตรียมความพร้อมผู้ประกอบการธุรกิจขนาดเล็ก ที่มีโอกาสมาจาก นโยบาย 4.0 และเทคโนโลยีที่เข้าถึงได้ง่าย ปัจจัยทั้งหมดนี้เป็นโจทย์ที่ท้าทายความอยู่รอดในยุคต่อไปของมนุษย์เงินเดือนที่มีทั้งทางตันและโอกาสในขณะเดียวกัน

สำหรับมนุษย์ทั่วไปแล้ว สิ่งที่ต้องการที่แท้จริงก็คือ การมีรายได้ การเติบโตในการหารายได้ และการมีความมั่นคงเพื่อรองรับชีวิตในอนาคต

หากนี่คือโจทย์ของมนุษย์เงินเดือนการเตรียมรับมือและปรับตัวให้เข้ากับกระแสการเปลี่ยนแปลงของเศรษฐกิจทั้งในประเทศและภายนอก จะต้องสร้างความเข้มแข็งด้านใด และยึดแนวทางใดเพื่อความอยู่รอดและก้าวหน้าในขณะเดียวกัน ในการตอบโจทย์นี้จำเป็นต้องมีการใช้แนวความคิดในการหาเงิน และการดำรงชีวิต มากกว่า 1 อย่างมาผสานเป็นกลยุทธ์เพื่อกำหนดทิศทางของความคิดไปสู่จุดหมายที่หวังไว้

แนวคิดแรกจะเป็นแนวคิดเงินสี่ด้าน ของ โรเบิร์ต ที. คิโยซากิ (2556) กล่าวว่าหารายได้เพื่อสร้างความมั่นคงใน 4 แบบจะมีข้อเด่นด้อยที่แตกต่างกัน

การเป็นลูกจ้าง ก็คือการเป็นมนุษย์เงินเดือน จะไม่มีความมั่นคงเลย และยากที่จะตอบโจทย์ที่ต้องการที่แท้จริงได้

การทำธุรกิจส่วนตัว จะมีทั้งความเสี่ยงและการลงทุน แต่ก็จะเป็นอิสระและสามารถสร้างความมั่นคงได้

การเป็นเจ้าของกิจการในความคิดของ คิโยซากิ เป็นจุดที่ดีที่สุดในการหารายได้เพราะด้วยระบบที่สร้างขึ้นจะทำให้มีรายได้เข้ามาอย่างต่อเนื่องโดยมีความเสี่ยงต่ำและมั่นคงมากกว่า

การเป็นนักลงทุนที่ถึงแม้จะมีรายได้สูงอยู่ตลอดแต่ก็มีความเสี่ยงสูงมากเช่นกัน

หากเรามองการตอบโจทย์โดยแนวความคิดนี้ แนนอนว่ามนุษย์เงินเดือนจะต้องเลือกที่จะเป็นเจ้าของกิจการ แต่การจะเป็นเจ้าของกิจการได้ต้องผ่านการทำธุรกิจส่วนตัวก่อนเพื่อสร้างโอกาสทางธุรกิจและสั่งสมประสบการณ์ รวมถึงสร้างเครือข่ายทางธุรกิจของตน จนสามารถสร้างระบบของธุรกิจของตนเองขึ้นมาได้

ด้วยสภาพแวดล้อมในการทำธุรกิจและเทคโนโลยีที่เปลี่ยนแปลงไปอย่างรวดเร็วดังกล่าวมาแล้วข้างต้น จะทำให้มีผลกับรูปแบบของการประกอบกิจการที่จำเป็นต้องมีความสามารถในการเปลี่ยนแปลงได้ตลอดเวลาอย่างทันทั่วทั้งที่

ดังนั้นในการตอบโจทย์ของมนุษย์เงินเดือนก็ต้องเริ่มจากการทำธุรกิจส่วนตัว แต่ก็ยังมีสิ่งที่ต้องระวังในเรื่องความมั่นคงและความเสี่ยงในการลงทุนโดยเฉพาะ ในยุคที่เศรษฐกิจไม่เป็นใจในการเริ่มลงทุนใหม่ และการที่ยังมีความจำเป็นในการที่ต้องมีรายได้จากการเป็นลูกจ้างเพื่อรองรับความเสี่ยงในการขาดรายได้ด้วย

กลยุทธ์ที่มนุษย์เงินเดือนสามารถทำได้เพื่อไปให้บรรลุในสิ่งมุ่งหวังที่แท้จริงคือ การมีรายได้จากงานประจำ และในขณะเดียวกันก็สร้างรายได้เสริมอีกทาง โดยรายได้เสริมนี้จะต้องประกอบไปด้วยปัจจัยภายในที่สามารถควบคุมได้มากจนสามารถสร้างความมั่นคงได้ และในขณะเดียวกันการจัดการปัจจัยภายในนี้ก็สามารรถเปลี่ยนแปลงและสอดคล้องกับความเปลี่ยนแปลงของปัจจัยภายนอกได้อย่างทันเวลา

รายได้เสริมที่ว่านี้คือการประกอบธุรกิจส่วนตัวแบบธุรกิจขนาดเล็ก ซึ่งองค์กรที่เล็กจะง่ายต่อการเปลี่ยนแปลงและปรับตัวให้อยู่รอด และเม็ดเงินในการลงทุนไม่เยอะ แต่ก็ต้องอาศัยความเชี่ยวชาญสูงดังนั้นธุรกิจขนาดเล็กที่ว่านี้จะมีลักษณะเริ่มต้นหลักๆ 2 ประการ

1. สามารถทำได้โดยคนเพียง 1-2 คน
2. ใช้เทคโนโลยีสารสนเทศและเครือข่ายเป็นช่องทางหลักของกิจกรรมต่างๆ

ในกลยุทธ์ที่ต้องสร้างทางออกสองทางในขณะเดียวกันนี้ยังมีโจทย์เรื่องการแบ่งเวลา การสร้างความมั่นคงและความสามารถในการเติบโตของการหารายได้ที่ต้องเสริมขึ้นมาด้วย

ในเรื่องของเวลามนุษย์เงินเดือนยังคงต้องใช้เวลางานเพื่อทำงานตามหน้าที่ของตนอยู่ และจะประกอบธุรกิจของตนได้ในเวลานอกเหนือจากเวลางานปกติ แต่อาจแก้ไขได้โดยการหาหุ้นส่วนจากคนสนิท หรือญาติพี่น้องที่สามารถไว้วางใจได้ และไม่ได้ทำงานประจำมาดูแลในช่วงเวลางานปกติได้

ส่วนการสร้าง ความมั่นคงและความสามารถในการเติบโตของธุรกิจนั้น การแก้โจทย์ตรงนี้ต้อง

ใช้แนวความคิดอีกทางมาเสริมการปฏิบัติเพื่อให้เป็นไปตามที่วางเป้าหมายไว้ ซึ่งแนวความคิดนั้นก็คือ ทฤษฎีเศรษฐกิจพอเพียงของ พระบาทสมเด็จพระปรมินทรมหาภูมิพลอดุลยเดชรัชกาลที่๙

สิ่งสำคัญในแนวความคิดนี้ก็คือ ความพอเพียงในการดำรงชีวิต ซึ่งเป็นเงื่อนไขพื้นฐานที่ทำให้สามารถพึ่งตนเอง และดำเนินชีวิตไปได้อย่างมีอิสระในการกำหนด ควบคุมและจัดการเพื่อให้ได้รับการสนองตอบต่อความต้องการต่างๆ รวมทั้งความสามารถในการจัดการปัญหาต่างๆ ได้ด้วยตนเอง (มูลนิธิชัยพัฒนา, 2559)

ความหมายของเศรษฐกิจพอเพียง ประกอบด้วยคุณสมบัตินี้ 3 ห่วง ดังนี้

1. ความพอประมาณ คือพอดีไม่น้อยไม่มากเกินไป ไม่เบียดเบียนตนเองหรือผู้อื่น
2. ความมีเหตุผล ได้แก่ จะต้องมีความเหตุผลพิจารณาเหตุ และผลอย่างรอบคอบ
3. ภูมิคุ้มกัน พร้อมรับผลกระทบของการเปลี่ยนแปลง ที่คาดว่าจะเกิดขึ้น

โดยมี เงื่อนไข ของการตัดสินใจ 2 ประการ ดังนี้

1. เงื่อนไขความรู้ การนำความรู้เกี่ยวกับวิชาการต่างๆ ที่เกี่ยวข้องมาพิจารณาให้เชื่อมโยงประกอบการวางแผนและปฏิบัติ

2. เงื่อนไขคุณธรรม เสริมสร้าง ความตระหนักใน คุณธรรม ความซื่อสัตย์สุจริตและมีความเพียรอดทน ใช้สติปัญญาในการดำเนินชีวิต

จากทฤษฎีเศรษฐกิจพอเพียงเมื่อนำมาปรับใช้กับกลยุทธ์การสร้างทางออกที่สองของมนุษย์เงินเดือนจะเห็นได้ว่าต้องใช้ความอดทนและค่อยเป็นค่อยไปทั้งในการเริ่มธุรกิจและการเติบโต จะต้องไม่ทำธุรกิจแบบก้าวกระโดดหรือคาดหวังจนเกินความสามารถ ไม่สอดคล้องกับสถานการณ์รอบตัว โดยเฉพาะที่สำคัญที่สุดต้องมีความสุขกับการประกอบธุรกิจด้วย หากทำได้ดังนี้ก็สามารถตอบโจทย์ของมนุษย์เงินเดือนได้

ในการประยุกต์แนวคิดทั้งหลายกับการประกอบธุรกิจขนาดเล็กแบบพอเพียงของมนุษย์เงินเดือน ตามหลักการ 3 ห่วง 2 เงื่อนไขจะมีรายละเอียดต่างๆ ดังต่อไปนี้

ด้านการตลาด

ความพอเพียง

- ต้องตั้งราคาอย่างเหมาะสมตามต้นทุนที่แท้จริงไม่มุ่งหวังกำไรสูงสุดเป็นหลัก
- ตั้งราคาสูงได้หากสินค้า/บริการมีความโดดเด่นและมีคุณภาพที่สูงกว่าท้องตลาด
- เน้นความพอใจของผู้บริโภค
- มีช่องทางการตลาดที่สามารถเข้าถึงได้จริง
- ต้องทำตลาดจากวิธีการที่ไม่ยุ่งยาก
- ขยายตลาดอย่างค่อยเป็นค่อยไปไม่เร่งรีบ
- ส่งเสริมการขายในเชิงบวกเช่นการแบ่งรายได้ส่วนหนึ่งจากยอดขายไปทำบุญหรือช่วยเหลือสังคม

ความมีเหตุมีผล

ธุรกิจจะอยู่ได้เพราะมีการสนับสนุนจากผู้บริโภคและการปฏิบัติที่เข้าถึงได้จริงไม่ยุ่งยาก โดยมีผลประโยชน์ที่ตกถึงตัวผู้บริโภคเอง จะทำให้ธุรกิจได้รับการสนับสนุนอย่างต่อเนื่อง

ความมีภูมิคุ้มกันที่ดี

การตอบสนองความต้องการของผู้บริโภคทั้งในด้านราคาและคุณภาพของสินค้า/บริการจะทำให้ได้รับการสนับสนุนจากผู้บริโภคอย่างต่อเนื่องซึ่งหมายถึงความมั่นคงและการเติบโตของธุรกิจ

ด้านการเงินและการลงทุน

ความพอเพียง

- ชื่อสัตย์ในเรื่องเงินทองอยู่เสมอ
- เตรียมสภาพคล่องทางการเงินตลอดเวลา
- ใช้วิธีการเช่าเครื่องจักรหรืออาคารแทนการซื้อในช่วงแรกเพื่อลดการจมเงินทุน

• ควบคุมจำนวนสต็อกสินค้า หรือวัตถุดิบเสมอ ไม่ให้มีสินค้าคงเหลือมากเกินไป

- มีแหล่งเงินทุนสำรองยามฉุกเฉิน
- ทำธุรกิจจากทุนที่มีอยู่ ไม่กู้ยืม
- หาผู้ลงทุนร่วมจากคนที่ไว้ใจได้ เช่นญาติ พี่ น้อง พ่อ แม่ สามี ภรรยา เพื่อน

ความมีเหตุมีผล

ความซื่อสัตย์ ความรอบคอบ และการรู้กำลังของตนจะทำให้ประกอบธุรกิจที่เหมาะสมกับความสามารถของตนและได้รับการสนับสนุนจากแหล่งเงินทุนต่างๆ ได้โดยง่าย

ความมีภูมิคุ้มกันที่ดี

การรู้กำลังของตน และความสามารถเพิ่มการลงทุนจากแหล่งเงินทุนที่ไม่ก่อให้เกิดความเครียดเพิ่มขึ้นจะทำให้ธุรกิจสามารถดำเนินไปได้อย่างคล่องตัวและมีความสุขส่งผลให้ธุรกิจเติบโตได้อย่างมั่นคง และได้รับความช่วยเหลือเมื่อต้องการได้

ด้านการผลิตหรือจัดหาสินค้า/บริการ

ความพอเพียง

- เพิ่มมูลค่าของสินค้าให้เกินความคาดหวังของลูกค้า
- ผลิตหรือขายแต่ สินค้า/บริการที่มีคุณภาพ
- ลดความสูญเสียด้วยและเทคนิคใหม่ๆ
- ทำธุรกิจที่เป็นสินค้า/บริการที่มีความชำนาญ

ความมีเหตุมีผล

ในการตอบสนองความต้องการของผู้บริโภคการผลิตหรือจัดหาสินค้า/บริการที่มีคุณภาพ เพื่อจำหน่ายต่อผู้บริโภค เป็นความรับผิดชอบที่ธุรกิจต้องมี เพื่อให้ได้รับการสนับสนุนจากผู้บริโภค

ความมีภูมิคุ้มกันที่ดี

การได้รับการสนับสนุนจากผู้บริโภคมีผลต่อความอยู่รอดของธุรกิจ และการลดความสูญเสียหรือการพัฒนากระบวนการผลิตและดำเนินงาน จะทำให้ลดต้นทุน เพิ่มความสามารถในการแข่งขันได้

ด้านการจัดการธุรกิจและบุคลากร

ความพอเพียง

• ใช้เวลาที่อยู่นอกเวลางานประจำ รวมถึงวันหยุด อย่างคุ้มค่า

- ไม่ใช้เวลางานประจำมาทำธุรกิจส่วนตัว
- อดทน ค่อยเป็นค่อยไป
- ลดต้นทุนที่ไม่จำเป็น
- ดำเนินงานอย่างเป็นธรรมต่อทุกฝ่าย
- ใช้ความซื่อสัตย์ต่อทุกฝ่ายในธุรกิจ
- ใช้ความจริงใจในธุรกิจที่ทำเสมอ
- ต้องใส่ใจในงานทุกเรื่อง มองธุรกิจแบบภาพรวม และคาดการณ์ถึงผลกระทบที่เกิดขึ้นในการตัดสินใจทางธุรกิจได้

• ต้องทำงานร่วมกับผู้อื่นได้

• ทำธุรกิจโดยการที่มีความสุขในสิ่งที่ทำ

• มุ่งต่อประโยชน์ส่วนรวมและการแบ่งปัน พร้อมที่จะช่วยเหลือสังคม โดยเฉพาะละแวกใกล้เคียงที่ตั้ง

• เตรียมแผนสำรองเพื่อรับมือกับเหตุการณ์ที่ไม่คาดคิด

• หาแรงงานจากคนที่ไวใจได้ เช่น ญาติ พี่น้อง พ่อ แม่ สามี ภรรยา เพื่อน

ความมีเหตุมีผล

• ความซื่อสัตย์ ความจริงใจ การให้และแบ่งปัน และคุณธรรมในการดำเนินงานจะทำให้ได้รับความร่วมมือจากคนทั้งภายในและภายนอกธุรกิจ

• ความรอบคอบสามารถมองภาพรวม ทำให้พร้อมรับมือกับเหตุไม่คาดคิดได้เสมอ

• การลดต้นทุนที่ไม่จำเป็นทำให้ธุรกิจสามารถได้เปรียบในการแข่งขันมากขึ้น

• การได้หุ้นส่วนหรือบุคลากรที่สนิทสนมและไวใจได้จะทำให้การดำเนินงานคล่องตัวขึ้นและได้ประโยชน์ทุกฝ่าย

ความมีภูมิคุ้มกันที่ดี

สภาพแวดล้อมในการทำงานที่ดีก่อให้เกิดความสุขในการทำงาน และเป็นกำลังใจให้กับทุกคนในการดำเนินและพัฒนาธุรกิจให้เจริญก้าวหน้าและเติบโตต่อไป

เงื่อนไขความรู้

ในโลกสมัยใหม่มีทั้งโอกาสและอุปสรรคใหม่ๆ เกิดขึ้นอย่างต่อเนื่อง การทำธุรกิจต้องตามให้ทันสิ่งเหล่านี้ดังนี้

กลยุทธ์ในการพัฒนาธุรกิจ

• หาพันธมิตรทางธุรกิจที่ไวใจได้

• การสร้างฐานลูกค้าและเครือข่ายใหม่ๆ ในการดำเนินธุรกิจอยู่เสมอ

• พัฒนาความสามารถทางภาษาและการสื่อสารแสวงหาความรู้ใหม่ๆ พัฒนาระบบการดำเนินธุรกิจอยู่เสมอ

• ต้องเพิ่มประสิทธิภาพการจัดการการวางรูปแบบการจัดการที่มีระบบ

• มีเป้าหมายและวิสัยทัศน์ที่ชัดเจน

• มีการกำหนดกลยุทธ์ที่เป็นรูปธรรม

• ลดการเสี่ยง หรือมีการรับประกันความเสี่ยงในการประกอบการ

• ลดการสูญเสียในกิจกรรมต่างๆ

ใช้นวัตกรรมและเทคโนโลยีสารสนเทศให้เป็นประโยชน์

• ต้องจัดการระบบการเงินให้สะดวกและคล่องตัวทั้งการรับและจ่ายเงินออกจากระบบธุรกิจ

• หาช่องทางใหม่ๆ ในการทำการตลาดและประชาสัมพันธ์

• มีการจัดการองค์ความรู้ของธุรกิจของตนเพื่อใช้เป็นฐานในการพัฒนาธุรกิจ

เงื่อนไขคุณธรรม

- ไม่เอาเปรียบทั้งต่อลูกค้า ลูกค้า และคู่แข่ง
- อดทนในการดำเนินงานค่อยเป็นค่อยไปตามกำลังและความสามารถของตน
- มีความสุขในการดำเนินงานอย่างถูกต้องและพอเพียง มีภูมิใจในสิ่งที่ตนเองได้ทำ
- ต้องเสียภาษีอย่างถูกต้อง

นอกเหนือจากการจัดการธุรกิจขนาดเล็กของตน ให้มีความคล่องตัว และสามารถเปลี่ยนแปลงได้อย่างทันสถานการณ์แล้วยังจำเป็นต้องพึ่งพาองค์กรของรัฐที่ให้การสนับสนุน และการรวมกลุ่มกันในธุรกิจ เพื่อเป็นการเสริมความแข็งแกร่งในการประกอบธุรกิจขนาดเล็กแบบพอเพียงด้วย

ในจุดนี้รัฐควรเข้ามาช่วยเหลือในด้านการสร้างความรู้ความเข้าใจในเรื่องกฎหมาย และกฎระเบียบในการทำการค้าเงื่อนไขการประกอบการเก็บภาษีให้ชัดเจนโดยเฉพาะ การกำหนดวิธีการเก็บภาษีที่เป็นธรรมและให้การดูแลธุรกิจขนาดเล็กที่เสียภาษีอย่างถูกต้องในด้านการให้คำปรึกษาคู่มือสิทธิต่าง ๆ การส่งเสริมให้รวมกลุ่มและช่วยเหลือกัน ภายใต้การกำกับและดำเนินการโดยรัฐให้มีการคุ้มครองดูแลและช่วยเหลือส่งเสริมในการขยายธุรกิจต่อไป

บทสรุป

มนุษย์เงินเดือน มีทั้งโอกาสและความเสี่ยงต่อความมั่นคงในชีวิต การแสวงหาทางออกต้องมีแนวทางที่ผสมผสานมากกว่าแนวคิดเดียวเหมือนดังที่ผ่านมาในอดีต เพราะสภาพแวดล้อมได้มีปัจจัยหลายหลากแทรกซ้อนกัน กลยุทธ์ที่ดีในการเอาตัวรอดและเติบโตของมนุษย์เงินเดือน คือการมีรายได้มากกว่าแค่การมีงานประจำ การหารายได้เสริมโดยการประกอบธุรกิจส่วนตัวจะเข้ามาเสริมการหารายได้ของมนุษย์เงินเดือนได้

เพราะแนวคิดการทำธุรกิจแบบเก๋กำลังทำลายตนเองและระบบเศรษฐกิจโดยรวมทางออกที่เหมาะสมที่สุดควรหันมายึดแนวคิดปรัชญาเศรษฐกิจพอเพียงเพื่อกำหนดเป้าหมายการอยู่รอดก่อนที่จะขยายตัวและเมื่อธุรกิจสามารถยืนอยู่บนรากฐานความมั่นคงของปัจจัยต่างๆทางการจัดการแล้ว ค่อยทำการแข่งขันแต่พอดีแก่ความสามารถของตนเพื่อขยายธุรกิจต่อไป ที่สำคัญที่สุดต้องทำทุกอย่างด้วยความสุขเพราะจะเป็นแรงผลักดันให้ผลงานออกมาดี และเจริญเติบโตอย่างมีคุณธรรมอันจะนำมาซึ่งความเจริญทั้งต่อตนเองและสังคมส่วนรวม

เอกสารอ้างอิง

- มูลนิธิชัยพัฒนา. (2559). *เศรษฐกิจพอเพียง*. (สืบค้นเมื่อ 2559 ธันวาคม 9): จาก http://www.chaipat.or.th/site_content/34-13/3579-2010-10-08-05-24-39.html
- สรวงมณฑ์ สิทธิสมาน. (2559). *เศรษฐกิจไทยกำลังจะเข้าสู่ 4.0 แต่การศึกษายังอยู่ที่ 2.0*. (สืบค้นเมื่อ 10 ธันวาคม 2559). จาก <http://www.manager.co.th/QOL/ViewNews.aspx?NewsID=9590000069668>
- สาคร สมเสริฐ. (2553). “มนุษย์เงินเดือน: คนงานคอปกขาวและคนงานคอปกน้ำเงิน”. วารสารปัญญาภิวัฒน์. 2(1): 85-94.
- สารรอบรู้ ท้าทุกมุมโลก. (2559). *อ่านกันหน่อยก็ตื่นะครับ พวกเราทุกคนต้องต่อสู้กับโลกยุค*. จาก *DigitalAge* [Facebook]. จาก <https://www.facebook.com/640083952704498/photos/a.640093226036904.1073741828.640083952704498/1288578261188394/?type=3&theater>
- สำนักงานสถิติแห่งชาติ. (2559). *สถิติพื้นฐานทางเศรษฐกิจ ในประเทศไทย ตั้งแต่ปี พ.ศ. 2549 - 2559*. กรุงเทพฯ: สำนักงานฯ.
- สำนักงานส่งเสริมวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อม (สสว.).(2559). *SME ไทยกับการก้าวสู่ประชาคมเศรษฐกิจอาเซียน*. (สืบค้นเมื่อ 12 ธันวาคม 2559): จาก http://thailand.prd.go.th/1700/ewt/asean thai/ewt_news.php?nid=4807&filename=index
- เทศบาลตำบลสี. (2559). *นายกรัฐมนตรี้ แถลงผลการประชุมสุดยอดกรอบความร่วมมือเอเชีย ครั้งที่ ๒*. (สืบค้นเมื่อ 9 ธันวาคม 2559): จาก <http://www.tessabansi.go.th/2015-05-20-04-22-08/95-rutaban.html>
- โรเบิร์ต ที. คิโยซากิ. (2556). *พ่อรวยสอนลูก # 2 : เงินสี่ด้าน : Rich Dad's Cashflow Quadrant* เส้นทางสู่อิสรภาพทางการเงินที่ทุกคนใฝ่ฝันแปลจากเรื่อง Rich Dad's Cashflow Quadrant โดย สุกศักดิ์ จุลละสร, ชัชวรินทร์ สันติเดช, โอฬาร ภัทรกอบกิจดี, จักรพงษ์ เมษพันธุ์. กรุงเทพฯ: ซีเอ็ดดูเคชั่น.